

Wir sind d e r Spezialist für hochwertige Naturkorken in Deutschland und suchen aufgrund unseres wachsenden Anteils europäischer Kunden zum frühestmöglichen Zeitpunkt eine/n

Önologen/in mit Vertriebsader

Ihr Aufgabengebiet

- fachliche Betreuung unserer Top-Kunden bundesweit und im angrenzenden Ausland
- aktive Ansprache von Neukunden
- Mitgestaltung verschiedenster Marketingaktivitäten in Kooperation mit unseren Partnern
- Ausbau des Umsatzes mit Kapseln im Premiumbereich

Ihr Profil

- önologische Ausbildung
- mehrjährige Erfahrung im Vertrieb und Freude am Umgang mit Kunden
- strukturierte Arbeitsweise und analytisches Denken
- italienische und/oder französische Sprachkenntnisse von großem Vorteil

Unser Angebot

- vielseitige, ausbaufähige Vertriebstätigkeit
- ein langfristiges Arbeitsverhältnis mit eigenverantwortlichem Aufgabenbereich
- angemessene Vergütung plus Firmenwagen
- eine Vollzeitstelle in Trier mit begrenzter Reisetätigkeit

Bitte schicken Sie Ihre Bewerbungsunterlagen zusammen mit Ihrer Gehaltsvorstellung an